

ONDERDEEL VAN DEZE
TOTAALOPLOSSING:



DURVEN INNOVEREN

WE TREFFEN MATH JORIHSEN IN ZIJN WOONKAMER IN GRUBBENVORST. OP DAT ADRES IS OOK ZIJN INSTALLATIE-EENMANSZAAK GEVESTIGD. DE REDEN VOOR ONS BEZOEK IS DE MONUMENTALE BOERDERIJ, EEN RIJKSMONUMENT UIT 1839, WAARIN HIJ EEN WARMTEPOMP HEEFT GEPLAATST. IN DE MEDIA HOREN WE STEEDS MAAR WEER, DAT ALLEEN NIEUWE HUIZEN GESCHIKT ZIJN VOOR EEN WARMTEPOMP. MATH BEWIJST SAMEN MET DE FAMILIE NOTERMANS, DE BEWONERS VAN HET HUIS, DAT HET WEL DEGELIJK KAN. EN GOED OOK.

“Je kunt beter in een elektrisch busje aan komen rijden.”



Een stukje geschiedenis

“In het midden van de achttiende eeuw bouwde landbouwer en metselaar Leonard Coenders net buiten het dorp aan de hoge rand (zoom) van de uiterwaarden van de Maas een nieuwe boerderij. De ankers geven als jaartal 1848 aan, maar in het register van 1839 staat de boerderij al beschreven onder de naam “Op de Zoom”, vernoemd naar de hoge rand. Mogelijk is het gehele gebouw in etappes gebouwd en uitgebreid en in 1848 voltooid. De schoonzoon van Coenders, Peter Stappers neemt de boerderij in 1884 over en noemt deze “Pedjeshof”. Tot 1951 blijft de boerderij in bezit van de familie Stappers. De nieuwe eigenares noemt de boerderij “op Cuppe”. Sinds 1978 heeft de eigenaar de oude naam Pedjeshof weer in ere hersteld. Inmiddels is de boerderij een rijksmonument.” (bron: Gewoen Grubbenvorst)

Terwijl zijn vrouw ons voorziet van koffie zoekt Math nog snel zijn mappen met tekeningen, aantekeningen en foldermateriaal erbij. Hij heeft gedegen vooronderzoek gedaan, voordat hij aan dit verduurzamingsproject begon. Niet voor niets, want hij heeft nog niet eerder een dergelijk project gedaan. Gaandeweg ons gesprek zal blijken dat dat iets is dat Math typeert. Hoe groter de uitdaging hoe leuker. Zonder durf geen innovatie, en als het niet lukt moet je het gewoon nog eens proberen. Dat heeft hij van geen vreemde. Zijn vader begon het bedrijf in 1955. Aanvankelijk alleen, later met personeel. Tijdens de hevige crisis van 1983 heeft hij dat personeel moeten laten gaan en stapte Math in het bedrijf. “Ik ben begonnen op de MAVO, maar dat mislukte. Ik ben toen verschillende installatieopleidingen gaan doen en zo in het bedrijf van mijn vader gekomen. Vroeger had je al die diploma’s nog nodig om te mogen starten. Zonder middenstandsdiploma bijvoorbeeld geen eigen zaak. Nu mag iedereen een cv-ketel ophangen.”

Inmiddels runt Math het bedrijf als eenmanszaak. “Zelf vind ik het het fijnste om alleen te werken. Ik hoef met niemand rekening te houden. Hoewel het natuurlijk ook niet altijd makkelijk is.” Nathan Sales Advisor Ad Smits haakt grinnikend in: “Je maakt het jezelf ook niet altijd makkelijk hè. Je komt altijd met speciale en aparte projecten. De volgende zit alweer in de koker.”

DUURZAME BOERDERIJ

De bewoners van de monumentale woonboerderij wilden verduurzamen. Van gas af hoefde niet meteen, maar het moest allemaal wel zo duurzaam als mogelijk. Met deze vraag kwamen ze bij dorpsgenoot Math. “Ze zijn ongeveer tien jaar geleden begonnen

“Het is niet alleen de apparatuur die de installatie maakt.”





met verbouwen. In stukken deden ze steeds een beetje. Overal kwamen nieuwe vloeren in, met bijna overal vloerverwarming. Ik heb ze toen geadviseerd om dat zo te doen. Later kwam de opdracht om te kijken naar een duurzaam alternatief voor de verwarmingsinstallatie. De bewoners verbruikten op dat moment ongeveer 10.000 kuub gas per jaar. Al snel werd gekozen voor een warmtepomp. Voorafgaand aan de plaatsing wilde men eerst de verbouwing afmaken, isoleren en zonnepanelen plaatsen.

ook wel contact gehad met andere bedrijven, maar dat was het allemaal net niet. Ik ken Peter Centen persoonlijk. Vroeger, in de begintijd, kwam hij al als vertegenwoordiger bij ons. Ik ben in 1995 via hem begonnen met Uponsor. Die persoonlijke band en de goede begeleiding die Nathan biedt spraken me aan. Ik besloot daarom om met jullie in zee te gaan. Dit project was helemaal nieuw voor mij en dus wilde ik zeker weten dat er vakkundig met me meegedacht zou worden.

ik denk dat jouw goede relatie met de eindgebruikers ook wel heel belangrijk is geweest. Het feit dat je een sleutel van het huis hebt, zegt genoeg.”

Voorafgaand aan het interview heeft Math ons al een rondleiding langs zijn werk in De Pedjeshof gegeven: Te voet gaan we naar de woonboerderij die op een steenworp afstand ligt van zijn eigen huis. Eenmaal aangekomen opent hij - zonder zich aan te kondigen bij de bewoners - de voordeur en troont ons trots langs zijn werk. Math: “Klopt, ze vertrouwen mij en hebben het liefst dat ik al het installatiewerk bij ze doe. Daar ben ik heel blij mee. Het is een fantastische ruimte om in te mogen werken en ik heb mijn werk in alle rust kunnen doen. Er was tijd om zaken uit te zoeken en het écht goed aan te pakken.” Ad: “Fantastisch, ik denk dat menigeen die tijd niet zou hebben of zichzelf die tijd niet zou gunnen. Vond je het niet spannend?” Math: “Nee, hoewel er bij het vorige warmtepompproject dat ik deed wel even een spannend moment was hoor. De bewoners van dat huis gingen met vakantie.

“Zonder durf geen innovatie.”

PERSOONLIJKE RELATIE

Math houdt van korte lijntjes en persoonlijk contact. In eerste instantie was dat de reden om Nathan in te schakelen voor ondersteuning. “Er komt steeds meer vraag naar warmtepompen. Ik zocht dus niet alleen ondersteuning voor deze opdracht, maar überhaupt een partner die me kan bijstaan in warmtepompprojecten. Ik heb

Je ziet in de media wel, bijvoorbeeld bij Radar, wat er gebeurt als een warmtepomp verkeerd wordt geïnstalleerd...”

Ad: “Ik moet eerlijk zeggen dat ik het heel knap vind dat je een complex project zoals dit hebt aangedurfd. Zeker als eenmanszaak. Ik denk dat zeven van de tien installateurs er geen ja op hadden gezegd. Hoewel

Ze hadden mij de sleutel van hun huis gegeven, zodat ik de warmtepomp tijdens hun vakantie zou kunnen plaatsen. Doordat er iets was mis gegaan met de levering, kon ik uiteindelijk pas op de laatste dag beginnen. Dat was even stressen!” Ad lacht: “Dat met die sleutel is hier dus normaal in Grubbenvorst.”

ook heel belangrijk is. Als je staat voor duurzaamheid, dan pak je eerder complexere projecten aan en ben je ook bereid om langer na te denken over oplossingen. Je bent dan ook geloofwaardiger voor je klanten.” Math: “Ja, precies. Je kunt beter in een elektrisch busje aan komen rijden dan in een dieseltje.”

“Een warmteverliesberekening kon natuurlijk niet precies gemaakt worden. Dit huis is een rijksmonument uit 1839, dan is zo iets praktisch onmogelijk.” Ad: “Inderdaad, een warmteverliesberekening voor een bestaand pand, zeker zo’n oud pand, heeft eigenlijk helemaal geen zin. Je kunt niet in de spouw kijken en de adviseur die de warmteverliesberekening moet maken, kan dat ook niet. Voor een bestaande woning is het interessanter om te kijken naar het huidige gasverbruik.” Math: “Bij deze woning was er tijdens de renovatie al grotendeels vloerverwarming in gekomen. Dat scheelt natuurlijk.” Ad: “We hebben hele grote warmtepompen dus met de transmissie – het vermogen dat een woning nodig heeft – zit het in principe altijd wel goed. Het afgiftesysteem is dan inderdaad het belangrijkste. Met vloerverwarming zit je goed.” Math: “Isolatie is ook belangrijk. Deze woning is tijdens de renovatie, toen ook de vloerverwarming er in gekomen is, helemaal geïsoleerd. Daardoor bleef het comfort gehandhaafd en wisten we, dat we konden starten met het plaatsen van een warmtepomp.” Ad: “Bij bestaande

“Ik hoef met niemand rekening te houden.”

VOORUITGANG

In de toekomst wil Math nog meer met warmtepompen gaan doen. “Dat vind ik leuker om te doen dan het plaatsen van cv-ketels. Het liefst doe ik speciale projecten zoals hier De Pedjeshof. Dat is technisch uitdagender en de duurzaamheid spreekt me aan. Zelf ben ik ook actief met duurzaamheid bezig. Ik heb zonnepanelen op mijn dak en heb al meer dan tien jaar een warmtepomp. Mijn bedrijfsbus is aan vervanging toe. Ik ben me aan het oriënteren op elektrisch rijden. Sowieso wil ik geen nieuwe dieselbus meer kopen.” Ad: “Mooi! Ik denk dat je eigen instelling, van hoe je er als installateur in staat,

Ook op het gebied van kennis kijkt Math naar de toekomst. Hij is actief bezig met het volgen van cursussen, onder andere bij de Nathan Academy. “Ik heb de cursus over de LWDV warmtepomp en de cursus over alpha home gevolgd. Ik heb nog geen concrete opdrachten voor de installatie van een LWDV, maar zo ben ik in ieder geval klaar voor de toekomst.”

ZO DOE JE DAT

Ad: “Met het oog op duurzaamheid is het natuurlijk ook helemaal fantastisch als je een project zoals De Pedjeshof mag gaan doen. Hoe ben je dat aangevlogen?” Math:



Van links naar rechts: installateur Math Jorihsen, bewoner meneer Notermans en Nathan Sales Advisor Ad Smits.



De Komfort verdeler is netjes weggewerkt in een kastje.



bouw adviseer ik inderdaad altijd om de cv-ketel terug te draaien naar een aanvoertemperatuur van 50. Als na een seizoen blijkt dat het in de woning behaaglijk blijft, dan kun je gaan kijken naar een warmtepomp. In eerste instantie was het ook de bedoeling om hier een bodemgebonden warmtepomp te plaatsen toch?" Math: "Klopt, daarom vond ik het ook zo fijn dat ik bij jullie terecht kan voor het totaalpakket van opwekking tot afgifte. Aangezien we

gelijk iets over het formaat van de boerderij."

Verduurzamen was de motivatie achter dit project. Besparen op energiekosten zou een mooie bijkomstigheid zijn, maar vormde niet het belangrijkste uitgangspunt. Daarover zegt Math: "Doordat de bewoners hun elektriciteit duurzaam opwekken en een warmtepomp hebben, kunnen ze hun huis nu cv-neutraal verwarmen."

gasboiler. Dat moet omgezet worden naar de warmtepomp. Ook hangen er boven in een aantal kamers nog radiatoren. Die worden met behulp van ombouwsets nog geschikt gemaakt voor lage temperatuur verwarming.

In de afronding van ons gesprek benadrukt Ad nog eens hoe stoer hij het vindt dat Math zo'n groot en innovatief project alleen heeft aangedurfd. Math gaat daar nuchter op in: "Ach, je moet vertrouwen hebben toch. Jullie apparaten zijn goed." Ad op zijn beurt: Klopt, maar het is niet alleen de apparatuur, die de installatie maakt. Dit was echt een uitdagende technische klus." Math sluit af, nog altijd nuchter, maar ook trots lachend: "De bewoners zijn blij met mijn werk." ■

“In 1995 ben ik begonnen met Uponor.”

hier in een waterwingebied zitten bleek een bodemgebonden pomp echter niet mogelijk. Ik ben me toen gaan oriënteren op lucht/water warmtepompen en kwam met jullie advies toen uit bij de alpha innotec LWP." Enthousiast knikkend voegt Ad toe: "Een fantastisch apparaat dat we doorgaans zien in de utiliteitsbouw. Het feit dat je er hier één hebt geplaatst bij een woonhuis zegt

UITDAGING

Tapwater vormde aanvankelijk nog wel een uitdaging. De afstanden in de woning waren namelijk behoorlijk. Zonder ringleidingen ging het niet en uiteraard moest het comfortniveau van de bewoners gehandhaafd blijven. Op het moment van schrijven is Math bezig met de afronding van het project. Een gedeelte van het tapwater komt nu nog van een oude

JORIHSEN installatietechniek

Mgr Joostenstraat 2
5971 BM Grubbenvorst
06 5317 0365