

ONDERDEEL VAN DEZE
TOTAALOPLOSSING:



uponor



WEET WAT JE VERKOOPT

IN WIJK BIJ DUURSTEDE GAAN WE IN GESPREK MET INSTALLATEUR DANIËL BAKKERS VAN BAKKERS VERMEIJ LOODGIETERS & VERWARMINGSTECHNIEK. IN ZIJN OMGEVING WAREN ER WEINIG LOODGIETERS DIE HUN VINGERS DURFDEN TE BRANDEN AAN WARMTEPOMPEN. DANIËL DURFDE WÉL EN PAKTE ZO, SAMEN MET NATHAN, DE EERSTE PROJECTEN. HOE PAKTE HIJ DAT ALS KLEINE ONDERNEMER AAN?



“Je merkt dat je als je net begint met warmtepompen, je nog even op gang moet komen. Je kunt bepaalde dingen nog minder goed incalculeren. Vergeet bijvoorbeeld isolatie niet. Je moet je realiseren dat bij warmtepomptechniek meer komt kijken dan bij het ophangen van een cv-ketel. Wij staan als bedrijf voor wat we maken. De eindgebruiker moet de installatie als perfect ervaren. Als dat niet zo is, dan komen we gerust nog twintig keer terug. In 2016, toen we de eerste warmtepompprojecten hadden, heeft die instelling wel wat stress met zich meegebracht.” Aldus een lachende Daniël.

Een paar jaar daarvoor, in 2012, kon hij het bedrijf van zijn toenmalige werkgever overnemen. “Rond de tijd van de overname kwam de markt voor warmtepompen in een stroomversnelling. Particulieren begonnen er meer om te vragen, waardoor het bij aannemers begon te leven en via hen uiteindelijk bij ons installateurs kwam te liggen.” Bas valt bij: “Toen jullie de eerste projecten kregen in 2016 ging het ook gelijk hard toch? Jullie hadden toen veel projecten tegelijk.” Daniël knikt glimlachend: “Ja, misschien wel teveel. We groeiden heel snel en ik had binnen no-time vijf man personeel. Tegelijkertijd was ik nog niet zo lang ondernemer en was ik zelf nog zoekende binnen het bedrijf. Het voelde aan het begin soms een beetje als aanmodderen. Het kantoorwerk deed ik allemaal zelf, maar op een gegeven moment ging dat niet meer. Nu loop ik zelf veel op de werkvloer en ben ik bezig met installeren. Ik merk dat dat is waar eigenlijk mijn hart ligt. Ik vind het leuk om zelf te sleutelen. Daar heb ik veel meer plezier in dan in het regelwerk. Dat doet mijn vrouw Rianne nu dus.”

BETROUWBARE PARTNER

“Ik heb gelijk in het begin gekozen voor een samenwerking met Nathan, omdat ik via de groothandel had begrepen dat jullie mij in het gehele warmtepompproces konden begeleiden. Het totaalpakket van opwekking tot en met afgiftesysteem sprak mij aan. Uponor gebruikte ik toen al. Verder wilde ik een betrouwbare partner op het gebied van calculatie en begeleiding. Zeker aan het begin mis je zelf nog ervaring. Ik waardeer de kwaliteit van alpha innotec en ik vind het ook een groot pluspunt dat jullie een eigen boorbedrijf hebben. Het feit dat jullie calculaties uit handen nemen is ook echt heel fijn. Als klein bedrijf kun je dat niet zelf doen. Grote installatiebedrijven hebben mensen op kantoor zitten. Wij niet.”

TOEKOMST

“We plaatsen op dit moment een paar warmtepompen per jaar. In totaal hebben we nu een stuk of tien installaties draaien. De meeste daarvan zijn aardwarmte, dus wat grotere woningen via een aannemer. Ook hebben we een hospice voorzien van een cascade systeem.” Terugblikkend noemt Daniël nog een aantal projecten op, waar hij trots op is. Wat ze allemaal gemeen hebben, is dat ze perfect draaien. “Als kleinere installateur kun je meer dan twee à drie warmtepompinstallaties per jaar niet aan. Met het werk dat wij nu al hebben, kan dat er niet bij.” Bas: “Je hebt natuurlijk ook gewoon je onderhoudsverplichtingen. Daar kun je niet onderuit. Van andere werkzaamheden kun je zeggen dat je er geen tijd voor hebt, met onderhoud gaat dat niet.” Daniël: “Dat is inderdaad een thema op het moment. Waar willen we naartoe? We hebben jarenlang service en onderhoud gedaan.”

WAAROM CONSUMENTEN EEN LWDV WILLEN:

- Draagt bij aan een beter klimaat door minder CO₂-uitstoot.
- Maakt het huis eenvoudig klaar voor een toekomst zonder aardgas.
- Kan één-op-één de cv-ketel vervangen, zonder ingrijpende verbouwingen. Met kleine technische veranderingen wordt de warmtepomp eenvoudig aangesloten op bestaande radiatoren of vloerverwarming.
- Deze warmtepomp is één van de stilste op de markt.

WAAROM JE ALS INSTALLATEUR EEN LWDV WILT:

- Deze lucht-water warmtepomp kan een cv-ketel één-op-één vervangen. Met kleine technische veranderingen wordt de pomp eenvoudig aangesloten op bestaande radiatoren of vloerverwarming.
- Deze warmtepomp is één van de stilste op de markt.
- De warmtepomp werkt op basis van een natuurlijk koudemiddel (R290 propaan).
- Door de monobloc-opstelling is voor de installatie geen STEK-certificaat nodig.
- Als installateur help je zo mee aan het geschikt maken van huizen voor een toekomst zonder aardgas.
- Na het volgen van een training bij de Nathan Academy mag je de warmtepomp zelf in bedrijf stellen.

Op jaarbasis komt dat neer op zo'n 1.000 tot 2.000 keer ketelonderhoud. Aan de ene kant is dat mooi, omdat die klanten je dan ook weten te vinden als hun ketel aan vervanging toe is. Daarnaast zorgt onderhoud voor vaste inkomsten. Ik merk echter ook dat we tegen onze grens aan zitten. We werken op het moment met een kleiner team. Met twee, drie man kun je gewoon niet steeds meer willen aanpakken. Dat is jammer,

want we willen eigenlijk nog verder met warmtepomptechniek. Zelfs misschien wel langzaam afscheid nemen van het andere werk. Enerzijds, omdat daar toekomst in zit. Anderzijds, omdat we nu voor service en onderhoud 24/7 bereikbaar moeten zijn. Dat is met een klein team lastig. Op het moment ben ik zelf continu bereikbaar."

BEKENDE NAAM

Wat Daniël erg heeft geholpen bij de start van zijn onderneming is dat hij al een goede naam had in de regio. "Ik heb het bedrijf over genomen van de voormalige eigenaar. Ik ben in 1998 begonnen als leerling monteur bij het bedrijf waar mijn vader werkte. We gebruiken nu de naam Vermeij nog als knipoog naar het verleden en hebben mijn naam Bakkers toegevoegd."

Lachend voegt hij toe: "De kleinzoon van de oude Vermeij komt binnenkort stage lopen dus dan is het cirkeltje ook weer mooi rond." Bas: "Het is denk ik ook wel goed dat je de oude naam bent blijven gebruiken. Mensen herkennen die naam toch. Daniël: "Ja, precies dat is het. Hoewel je merkt dat mensen de naam Bakkers nu ook wel steeds meer gaan herkennen. We zijn ook wel redelijk zichtbaar met ons logo als we met de bussen rond rijden."

Trots lachend: "We hadden daarnaast ook een beetje sluikreclame hier op ons eigen huis. We hebben een bouwbanner met reclame voor ons bedrijf en de alpha innotec LWDV warmtepomp aan de gevel gehangen. Dat viel wel op hier in de buurt. Het was grappig om te zien dat de banner tijdens het ophangen al aandacht trok. Buurtbewoners gingen langzamer rijden om de tekst te kunnen lezen."

ERVARINGSDESKUNDIGE

Naar aanleiding van de banner merkte Daniël dat de Nederlandse consument op het gebied van warmtepompen nog afwachtend is. Dat maakt het verkopen van bijvoorbeeld een alpha innotec LWDV warmtepomp – voornamelijk geschikt voor de vervangingsmarkt – uitdagend. "Ik krijg veel vragen. Steeds blijkt dat mensen eerst meer praktijkervaringen wilden horen, voordat ze de stap durven te zetten. Ik heb de alpha



innotec LWDV daarom hier thuis geïnstalleerd. Zo kan ik straks praktijkervaringen uit eerste hand delen met mijn klanten. Mensen zijn voornamelijk benieuwd naar het gemiddelde elektra verbruik. Ik heb

bedrijf gesteld. Dat was net na de strengste vorst periode. We moeten dus nog even wachten voordat we complete resultaten hebben.” Bas: “Hopen dat het een strenge winter wordt.” Daniel: Ja, precies om even

kuub gas op jaarbasis verbruikten. Ik wil aankomende winter geen houtkachel stoken, hooguit een keer voor de gezelligheid, om puur te kunnen kijken wat zo'n warmtepomp doet met radiatoren, zonder echt extra isolatie. Wij hebben hier geen vloerverwarming.”

“Mijn hart ligt bij zelf installeren.”

zelf daarom een aparte kilowatt uur meter geplaatst. Zo kan ik iedere maand precies zien wat het verbruik is. Dat vind ik zelf ook interessant. De LWDV is hier op 1 maart in

goed te kunnen kijken in relatie tot de buitentemperatuur. Wij hebben een houtkachel. In het verleden stookten wij die vrij veel in de winter, waardoor we eigenlijk maar zo'n 600

BESPAREN EN EERLIJKHEID

“Mensen verwachten met een warmtepomp vaak goedkoper uit te zijn. Dat dat niet zo is, daar moet je eerlijk over zijn. Met de alpha innotec LWDV, zoals ik hem bij mij thuis heb geïnstalleerd, kun je betaalbaar én energiezuinig verwarmen. Het gaat om die combinatie. Het is de meest zuinige manier van elektrisch

verwarmen. Als je kijkt naar de kosten onderaan de streep dan ben je niet veel goedkoper uit, dan wanneer je op gas zou verwarmen. Men moet vanuit duurzaamheidsoogpunt kiezen

toch van het gas af.” Bas: “Het is de verwachting dat de gasprijs straks heel erg gaat stijgen. Dan wordt het voor jou ook makkelijker om je klanten te overtuigen van de noodzaak

warmtepomp kiezen al PV-panelen laten plaatsen, dat hebben wij hier thuis ook gedaan. Het belangrijkste voordeel van PV-panelen vind ik dat je, door zelf energie op te wekken, in combinatie met een warmtepomp wel daadwerkelijk geld kunt gaan besparen. Als je afhankelijk bent van derden, om energie in te kopen, dan kunnen zij de prijs bepalen. Onafhankelijkheid vind ik een voordeel van warmtepompen.

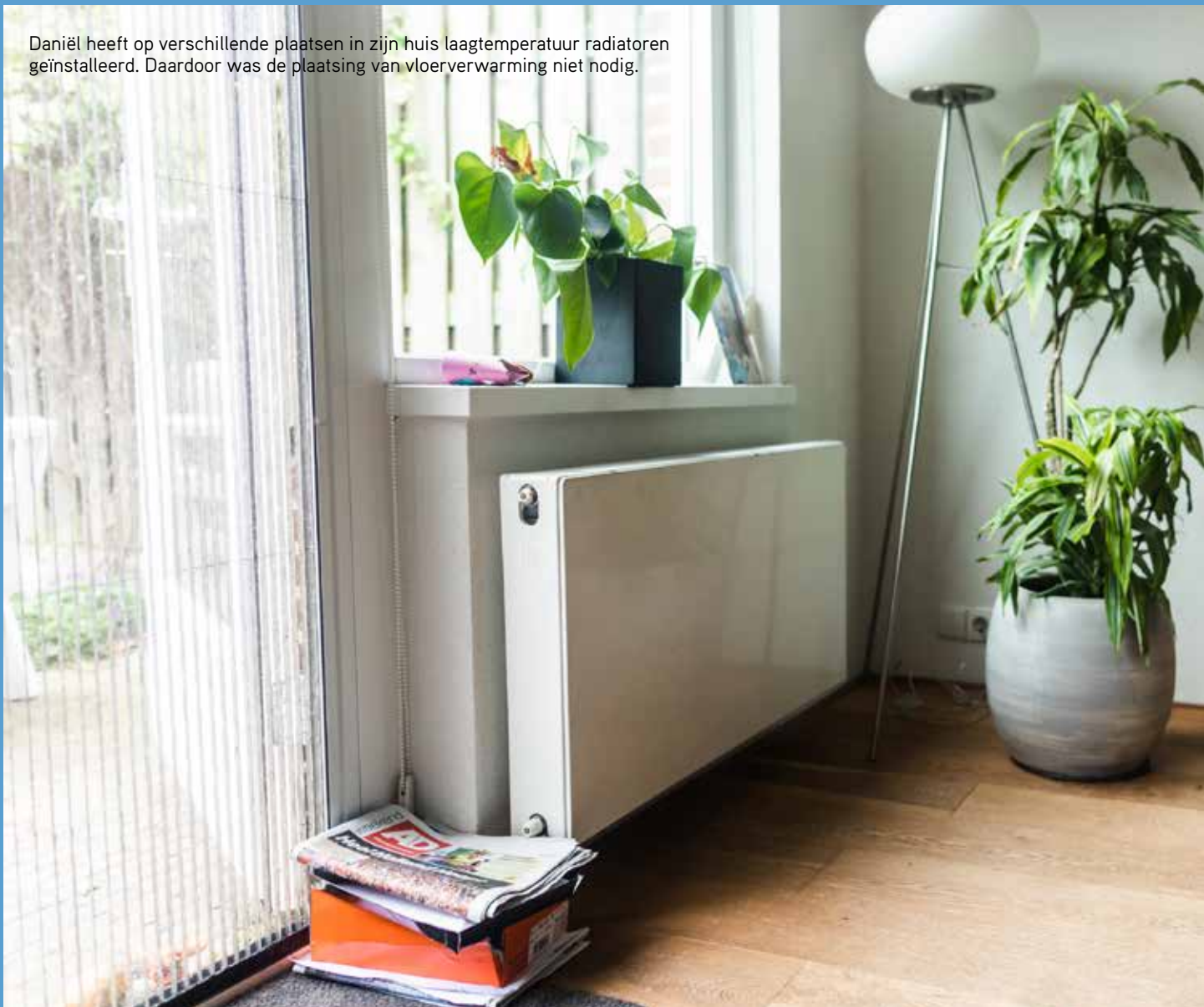
“Een warmtepomp is de laatste stap naar een duurzaam huis.”

voor een warmtepomp. Ze zijn daarmee ook gelijk voorbereid op de toekomst. Uiteindelijk moet iedereen

van een warmtepomp.” Daniel: “Precies, daar wachten we op. Het beste kan men, voordat ze voor een

Zoals gezegd vind ik eerlijkheid richting eindgebruikers belangrijk. Een consument moet je kunnen overtuigen met de prijs en misschien het milieu. Vooral aan dat laatste moet

Daniël heeft op verschillende plaatsen in zijn huis laagtemperatuur radiatoren geïnstalleerd. Daardoor was de plaatsing van vloerverwarming niet nodig.



je ook aandacht besteden. Als mensen hun stroom inkopen van kolencentrales dan zijn ze alsnog niet milieubewust bezig. Vanuit milieuoogpunt moeten mensen dus ook nadenken over duurzame opwekking.”

STAPPENPLAN

Bas: “Er zijn verschillende stappen naar duurzaamheid. Je kunt bijvoorbeeld beginnen met je spouwmuur en vloer isoleren. Andere radiatoren, PV-panelen. Eigenlijk is een warmtepomp de laatste stap naar een duurzaam huis.” Daniël: “Ik adviseer mensen ook altijd om eerst te gaan isoleren. Daarmee bespaar je ook al op je

gas. Ga vervolgens eens kijken hoe de woning warm wordt als je de keteltemperatuur omlaag zet naar 55 graden in de winter. Krijg je het dan nog op temperatuur? Er zijn zo allemaal kleine dingen die mensen op voorhand al zouden kunnen onderzoeken. Ik merk dat mensen afwachtend zijn. Vooral ook, omdat er vanuit de overheid steeds wisselende verhalen komen. Mensen willen zekerheid, voordat ze een keuze maken.”

OPLEIDING

“Voordat ik hier thuis aan de slag ging met de alpha innotec LWDV heb ik een training gevolgd bij de Nathan Academy. We hadden wel al ervaring met jullie brine-systemen en de LWD. Je merkt dat de werking

best nog wel een koude tijd gehad en toen hebben we het niet koud gehad.”

MET EIGEN OGEN

Bij binnenkomst hebben we de buitenunit van de alpha innotec LWDV al bij Daniël thuis zien staan. Na al zijn enthousiaste verhalen willen we ook de rest van de installatie graag bekijken. Tijd voor een rondje door zijn huis! Op weg naar zolder wijst Daniël aan waar hij nieuwe voedingsleidingen heeft getrokken via het trappengat. Eenmaal boven wijst hij trots aan waar de binnen-unit nu staat op de plek van de oude cv-ketel. “Het was goed te plaatsen. Ik heb wel mijn cv-leidingen verzwaaard hier bij het trappengat. De bovenverdieping is hetzelfde gebleven. Ik heb 32mm Uponor verzwaaard naar de

“Als klein bedrijf kun je het niet alleen.”

van de systemen soortgelijk is. Ervaring maakt het daardoor een stuk gemakkelijker. Het is meer de gedachte erachter van hoe is de installatie in de woning opgebouwd, hoe zijn de leidingdiameters. Ik heb hier thuis bijvoorbeeld ook een nieuwe voedingsleiding getrokken. Dat zie je gewoon heel vaak dat mensen de bestaande situatie hebben aangepast en dat dat dan niet het meest ideaal is. Je merkt in de algemeenheid dat er van alle kanten wordt gehamerd op het feit dat je rekening moet houden met voldoende volumestroom. In maart hebben we

kruipruimte. Daar heb ik ook een nieuwe verdeler geplaatst met Uponor 20mm. Dat draait allemaal goed. In het huis hangen een aantal speciale lage temperatuur radiatoren, waardoor de installatie van vloerverwarming niet nodig was. Tot nu toe ben ik heel blij met de installatie hier thuis. De buurman merkte vorige week op dat hij onze warmtepomp zo stil vond. Dat is natuurlijk ook fijn om te horen.” ■

Bakkers Vermeij Loodgieters & Verwarmingstechniek

Walplantsoen 6
3961 CA Wijk bij Duurstede
0343 57 30 72

